

## Deliberation by Surat's Industrialists: Private Equity Funding and IPOs Are the Need of the Hour for Industry Growth



Deliberation by Surat's Industrialists: Private Equity Funding and IPOs Are the Need of the Hour for Industry Growth

**Surat (Gujarat) [India], August 4:** Kumbhat Investment Banking concluded its flagship event, "Profit to Wealth Creation: Scaling Businesses with Private Equity & IPO", on Saturday evening. The event brought together leading minds from India's investment banking and private equity landscape to share actionable insights with entrepreneurs and business owners aiming to accelerate growth and explore IPO readiness.

The evening opened with a networking session, offering a platform for meaningful dialogue between founders, investors, and professionals. This was followed by a curated lineup of thought-provoking sessions aimed at simplifying complex financial strategies.

Dr. Faruk Patel, Founder & CMD of KP Group, delivered the keynote address, highlighting that wealth creation is a journey, not an overnight event. He emphasized the importance of starting young, maintaining credibility and



cash flow, and leveraging IPOs as a tool to unlock long-term value. "An IPO is a business owner's currency—you must make your currency work in the market," he said.

Pranav Parikh, Head of Nuvama Private Equity, highlighted the strategic role of private equity in scaling businesses—not just through capital, but with operational and governance support. He noted how Surat's entrepreneurial ecosystem is ripe for PE-backed growth and professionalization.

Nipun Goel, Head of Investment Banking & Capital Services at IIFL, outlined a clear roadmap to IPO, covering vital steps such as restructuring, compliance, and capital strategy to maximize listing success.

Private equity continues to play a pivotal role in Surat's evolving business landscape by offering the resources and structure needed for sustainable growth. For businesses aiming at long-term wealth creation, PE funding followed by a well-executed IPO offers a powerful strategy to expand, build trust, and access global markets.

The event concluded with a networking dinner, fostering future collaborations among participants.

## Hello Entrepreneurs

### Deliberation by Surat's Industrialists: Private Equity Funding and IPOs Are the Need of the Hour for Industry Growth





**Surat: Kumbhat Investment Banking** concluded its flagship event, “Profit to Wealth Creation: Scaling Businesses with Private Equity & IPO”, on Saturday evening. The event brought together leading minds from India’s investment banking and private equity landscape to share actionable insights with entrepreneurs and business owners aiming to accelerate growth and explore IPO readiness.

The evening opened with a networking session, offering a platform for meaningful dialogue between founders, investors, and professionals. This was followed by a curated lineup of thought-provoking sessions aimed at simplifying complex financial strategies.



**Dr. Faruk Patel, Founder & CMD of KP Group**, delivered the keynote address, highlighting that wealth creation is a journey, not an overnight event. He emphasized the importance of starting young, maintaining credibility and cash flow, and leveraging IPOs as a tool to unlock long-term value. “An IPO is a business owner’s currency—you must make your currency work in the market,” he said.

**Pranav Parikh**, Head of Nuvama Private Equity, highlighted the strategic role of private equity in scaling businesses—not just through capital, but with operational and governance support. He noted how Surat’s entrepreneurial ecosystem is ripe for PE-backed growth and professionalization.

**Nipun Goel, Head of Investment Banking & Capital Services at IIFL**, outlined a clear roadmap to IPO, covering vital steps such as restructuring, compliance, and capital strategy to maximize listing success.

Private equity continues to play a pivotal role in Surat’s evolving business landscape by offering the resources and structure needed for sustainable growth. For businesses aiming at long-term wealth creation, PE funding followed by a well-executed IPO offers a powerful strategy to expand, build trust, and access global markets.

The event concluded with a networking dinner, fostering future collaborations among participants.





Hello Entrepreneurs ✓  
@helloentrepreneurs



## Deliberation by Surat's Industrialists: Private Equity Funding and IPOs Are the Need of the Hour for Industry Growth

Surat: Kumbhat Investment Banking concluded its flagship event, "Profit to Wealth Creation: Scaling Businesses with Private Equity & IPO", on Saturday evening.

The event brought together leading minds from India's investment banking and private equity landscape to share actionable insights with entrepreneurs and business owners aiming to accelerate growth and explore IPO readiness.

The evening opened with a networking session, offering a platform for meaningful dialogue between founders, investors, and professionals. This was followed by a curated

lineup of thought-provoking sessions aimed at simplifying complex financial strategies.

Dr. Faruk Patel, Founder & CMD of KP Group, delivered the keynote address, highlighting that wealth creation is a journey, not an overnight event. He emphasized the importance of starting young, maintaining credibility and cash flow, and leveraging IPOs as a tool to unlock long-term value. “An IPO is a business owner’s currency—you must make your currency work in the market,” he said.

Pranav Parikh, Head of Nuvama Private Equity, highlighted the strategic role of private equity in scaling businesses—not just through capital, but with operational and governance support. He noted how Surat’s entrepreneurial ecosystem is ripe for PE-backed growth and professionalization.

Nipun Goel, Head of Investment Banking & Capital Services at IIFL, outlined a clear roadmap to IPO, covering vital steps such as restructuring, compliance, and capital strategy to maximize listing success.

Private equity continues to play a pivotal role in Surat’s evolving business landscape by offering the resources and structure needed for sustainable growth. For businesses aiming at long-term wealth creation, PE funding followed by a well-executed IPO offers a powerful strategy to expand, build trust, and access global markets.

The event concluded with a networking dinner, fostering future collaborations among participants.



## સુરતના ઉદ્યોગપતિઓ દ્વારા મંથનઃ ઉદ્યોગના વિકાસ માટે પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી ફંડિંગ અને IPO સમયની જરૂરીયાત છે



સુરતઃ કુંભત ઇન્વેસ્ટમેન્ટ બેન્કિંગ દ્વારા તેનું મુખ્ય કાર્યક્રમ **"Profit to Wealth Creation: Scaling Businesses with Private Equity & IPO"** શનિવાર સાંજે સફળતાપૂર્વક સંપન્ન થયું. આ કાર્યક્રમમાં ભારતના ઇન્વેસ્ટમેન્ટ બેન્કિંગ અને પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી ક્ષેત્રના અગ્રણી ચિંતકો એકત્રિત થયા હતા, જેમણે વિકાસની ગતિ વધારવા અને IPO માટે તૈયારી અંગે ઉદ્યોગસાહસિકો અને બિઝનેસ માલિકોને ઉપયોગી માર્ગદર્શન પૂરું પાડ્યું હતું. સાંજની શરૂઆત નેટવર્કિંગ સેશનથી થઈ, જેમાં સ્થાપકો, રોકાણકારો અને નિષ્ણાતો વચ્ચે સાર્થક સંવાદનો મંથન મળ્યો. ત્યારબાદ વિચારપેરડ સત્રોની શ્રેણી રજૂ કરવામાં આવી, જેમાં જટિલ આર્થિક વ્યૂહરચનાઓને સરળતાથી સમજાવવામાં આવી.

ડૉ. ફારુક પટેલ, KP ગ્રુપના ફાઉન્ડર અને CMD, દ્વારા કીનોટ ભાષણ આપવામાં આવ્યું. તેમણે કહ્યું કે સંપત્તિ નિર્માણ એ એક યાત્રા છે, જે રાતોરાત પૂર્ણ થતી નથી. તેમણે યુવાન ઉંમરમાં શરૂઆત કરવાનું મહત્વ, વિશ્વસનીયતા અને કેશ ફ્લો જાળવી રાખવાની જરૂરિયાત અને IPO ને લાંબા ગાળાની કિંમત ઊંઘારવાના સાધન તરીકે ઉપયોગ કરવાની વાત પર ભાર મૂક્યો. તેઓએ કહ્યું: **"IPO એ બિઝનેસ ઓનર માટે ચલણ (currency) છે – તમારે તમારું ચલણ માર્કેટમાં કામ પર લગાડવું આવડવું જોઈએ."** પ્રણવ પારેખ, નુવામા પ્રાઇવેટ ઇક્વિટીના વડા, એ જણાવ્યું કે પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી બિઝનેસને માત્ર મૂડી નહીં પરંતુ ઓપરેશનલ અને ગવર્નન્સ સપોર્ટ દ્વારા પણ વિકાસમાં મદદરૂપ બને છે. તેમણે ઉમેર્યું કે સુરતનું ઉદ્યોગસાહસિક ઇકોસિસ્ટમ હવે PE આધારિત વૃદ્ધિ અને વ્યવસાયિકતા માટે પૂરતું પરિપક્વ છે.

નિપુણ ગોયલ, IIFLના ઇન્વેસ્ટમેન્ટ બેન્કિંગ અને કેપિટલ સર્વિસિસના વડા, એ IPO સુધી પહોંચવા માટે એક સ્પષ્ટ માર્ગદર્શિકા રજૂ કરી, જેમાં રિસ્ટ્રક્ચરિંગ, કોમ્પ્લાયન્સ અને મૂડી વ્યૂહરચનાના મહત્વપૂર્ણ પગલાઓનો સમાવેશ થયો, જેથી લિસ્ટિંગ સફળતાનું પ્રમાણ વધારી શકાય. પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી સુરતના ઉદ્યોગ ક્ષેત્રમાં સતત મહત્વની ભૂમિકા ભજવી રહી છે, જે ટકાઉ વૃદ્ધિ માટે જરૂરી સ્ત્રોતો અને માળખું આપે છે. જે બિઝનેસ લાંબા ગાળાની સંપત્તિ નિર્માણ તરફ આગળ વધી રહ્યાં છે, માટે PE ફંડિંગ અને ત્યારપછીનું સુસંગત IPO એક શક્તિશાળી વ્યૂહરચના બની શકે છે – જે તેમને વિસ્તરણ, વિશ્વાસ અને વૈશ્વિક બજારો સુધી પહોંચ અપાવે છે. કાર્યક્રમનું સમાપન નેટવર્કિંગ ડિનર સાથે થયું, જેણે હાજર રહી ગયેલા વ્યક્તિઓ વચ્ચે ભવિષ્યના સહયોગ માટેના દરવાજા ખોલ્યા.

# 'Pvt equity funding and IPOs are need of the hour'

**FPJ News Service**

**SURAT**

Kumbhat Investment Banking concluded its flagship event, "Profit to Wealth Creation: Scaling Businesses with Private Equity & IPO", on Saturday evening. The event brought together leading minds from India's investment banking and private equity landscape to share actionable insights with entrepreneurs and business owners aiming to accelerate growth and explore IPO readiness.



The evening opened with a networking session, offering a platform for meaningful dialogue between founders,

investors, and professionals. This was followed by a curated lineup of thought-provoking sessions aimed at

simplifying complex financial strategies.

Dr. Faruk Patel, Founder & CMD of KP Group, delivered the keynote address, highlighting that wealth creation is a journey, not an overnight event. He emphasized the importance of starting young, maintaining credibility and cash flow, and leveraging IPOs as a tool to unlock long-term value. "An IPO is a business owner's currency—you must make your currency work in the market," he said.

Pranav Parikh, Head of

Nuvama Private Equity, highlighted the strategic role of private equity in scaling businesses—not just through capital, but with operational and governance support. He noted how Surat's entrepreneurial ecosystem is ripe for PE-backed growth and professionalization.

Nipun Goel, Head of Investment Banking & Capital Services at IIFL, outlined a clear roadmap to IPO, covering vital steps such as restructuring, compliance, and capital strategy to maximize listing success.



# सुरत उद्योगपतियों का सम्मेलन: वर्तमान परिदृश्य में उद्योग वृद्धि के लिए प्राइवेट इक्विटी फंड और आईपीओ का लाभ उठाना

**कुंभट इन्वेस्टमेंट बैंकिंग ने सफलतापूर्वक प्रॉफिट टू वेल्थ क्रिएशन इवेंट की मेजबानी की, जिसमें प्राइवेट ई।टी और आईपीओ रणनीतियों पर ध्यान केंद्रित किया गया।**

लोकतेज, सुरत। कुंभट इन्वेस्टमेंट बैंकिंग ने अपने फ्लैगशिप इवेंट, प्रॉफिट टू वेल्थ क्रिएशन-स्केलिंग बिजनेसेज विद प्राइवेट इक्विटी एंड आईपीओ का समापन शनिवार शाम को किया। इस इवेंट में भारत के इन्वेस्टमेंट बैंकिंग और प्राइवेट इक्विटी परिदृश्य के अग्रणी दिमागों को एक साथ लाया गया ताकि उद्यमियों और व्यवसाय मालिकों के साथ कार्रवाई योग्य अंतर्दृष्टि साझा की जा सके जो विकास को गति देना और आईपीओ के लिए तैयार होना चाहते हैं।

शाम एक नेटवर्किंग सत्र के साथ शुरू हुई, जिसने संस्थापकों, निवेशकों और पेशेवरों के बीच सार्थक संवाद के लिए एक मंच प्रदान किया। इसके बाद जटिल वित्तीय रणनीतियों को सरल बनाने के उद्देश्य से विचारोत्तेजक सत्रों की एक क्यूरेटेड लाइनअप आयोजित की गई।

केपी ग्रुप के संस्थापक और एक्स्ट्रा डॉ. फारुख पटेल ने उद्घाटन भाषण दिया, जिसमें उन्होंने कई सफल उद्यमों के निर्माण और सूचीबद्ध करने की अपनी यात्रा से प्रेरणा दी। उन्होंने व्यवसायों को इक्विटी निवेश और आईपीओ के लिए तैयार करने में दृष्टि, समय



और दीर्घकालिक मानसिकता के महत्व पर जोर दिया।

नुवामा प्राइवेट इक्विटी के प्रमुख प्रणव पारिख ने व्यवसायों को स्केल करने में प्राइवेट इक्विटी की रणनीतिक भूमिका पर प्रकाश डाला, न केवल पूंजी प्रदान करके, बल्कि गहन परिचालन समर्थन, शासन संवर्धन और नेटवर्क तक पहुंच के माध्यम से। उन्होंने जोर दिया कि कैसे सुरत का बढ़ता उद्यमशील पारिस्थितिकी तंत्र पीई फंडिंग से पेशेवरकरण, डिजिटलीकरण और बड़े पैमाने पर विस्तार के लिए लाभ उठा सकता है।

आईआईएफएल में इन्वेस्टमेंट बैंकिंग और कैपिटल सर्विसेज के प्रमुख निपुण गोयल ने आईपीओ के लिए एक स्पष्ट रोडमैप पेश किया, जिसमें बताया गया कि कब और क्यों एक कंपनी को सूचीबद्ध करने पर विचार करना चाहिए। उन्होंने सार्वजनिक बाजार की सफलता को अनलॉक करने

के लिए आंतरिक पुनर्गठन, अनुपालन संरक्षण और पूंजी अनुकूलन सहित महत्वपूर्ण कदमों को तोड़ दिया। प्राइवेट इक्विटी सुरत के विकसित हो रहे व्यवसाय परिदृश्य में एक महत्वपूर्ण भूमिका निभाती है, जो लाभप्रदता से स्केलेबल, सतत विकास में संक्रमण के लिए आवश्यक वित्तीय और रणनीतिक संसाधन प्रदान करती है। दीर्घकालिक संपत्ति सृजन के उद्देश्य से व्यवसायों के लिए, पीई फंडिंग के बाद एक अच्छी तरह से समय पर आईपीओ एक शक्तिशाली विकास रणनीति के रूप में काम कर सकती है, जो मूल्यांकन में वृद्धि, पारदर्शिता में सुधार और वैश्विक बाजार के अवसरों को खोल सकती है।

शाम एक नेटवर्किंग डिनर के साथ समाप्त हुई, जहां वक्ताओं और उपस्थित लोगों ने विचारों का आदान-प्रदान किया और सहयोग पर चर्चा की।



# ‘સંપત્તિ નિર્માણ એ એક યાત્રા છે, જે રાતોરાત પૂર્ણ થતી નથી’



## BUSINESS TALK

સિટી રિપોર્ટર • સુરત

શનિવારે સુરત ખાતે ‘પ્રોફિટ ટુ વેલ્થ કોન્ફરન્સ: સ્ટ્રેટેજી બિઝનેસિસ વિથ પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી એન્ડ IPO’ વિશે કાર્યક્રમ યોજાયો હતો. કુંભટ ઇન્વેસ્ટમેન્ટ બેન્કિંગ દ્વારા યોજાયેલા આ કાર્યક્રમમાં ભારતના ઇન્વેસ્ટમેન્ટ બેન્કિંગ અને પ્રાઇવેટ



ઇક્વિટી ક્ષેત્રના અગ્રણીઓ હાજર રહ્યા હતા. જેમણે વિકાસની ગતિ વધારવા અને IPO માટે તૈયારી અંગે ઉદ્યોગસાહસિકો અને

બિઝનેસ માલિકોને માર્ગદર્શન આપ્યું હતું. KP ગ્રુપના ફાઉન્ડર અને CMD ડૉ. ફારુક પટેલે કહ્યું હતું કે, સંપત્તિ નિર્માણ એ એક યાત્રા છે, જે રાતોરાત પૂર્ણ થતી નથી. યુવાનોએ નાની ઉંમરમાં શરૂઆત કરવી જોઈએ અને કેશ ફ્લો જાળવી રાખવો જોઈએ. IPOને લાંબા ગાળાની કિંમત ઉધારવાના સાધન તરીકે ઉપયોગ કરવો જોઈએ. IPO

એ બિઝનેસ ઓનર માટે ચલણ છે. તમારે તમારું ચલણ માર્કેટમાં કામ પર લગાડવું આવડવું જોઈએ.

પ્રણવ પારેખે કહ્યું કે, પ્રાઇવેટ ઇક્વિટી બિઝનેસને માત્ર મૂડી નહીં પરંતુ ઓપરેશનલ અને ગવર્નન્સ સપોર્ટ દ્વારા પણ વિકાસમાં મદદરૂપ બને છે. સુરતની ઇકોસિસ્ટમ હવે PE આધારિત વૃદ્ધિ અને વ્યવસાયિકતા માટે પૂરતું પરિપક્વ છે.