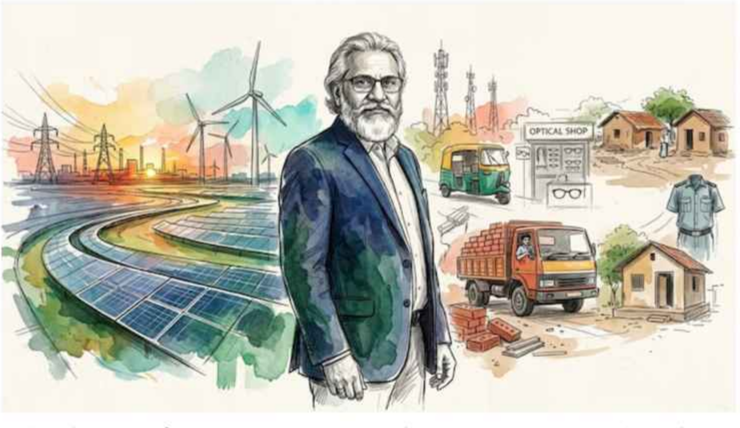
INDIA TODAY

He drove an auto, worked at Pizza Hut, then built a Rs 10,964 crore empire

Dr Faruk G Patel, son of a bus conductor, worked at an optical shop, drove an auto and worked at Pizza Hut before starting a business with Rs 1 lakh in 1994. Today, he heads KP Group, with three listed companies, a Rs 10,964 crore combined market capitalisation and a 10 GW renewable energy target. He reveals in a conversation how calculated risks and timely pivots shaped his success.



Dr Faruk G Patel, son of a bus conductor, worked at an optical shop, drove an auto and worked at Pizza Hut before starting a business with Rs 1 lakh in 1994. Today, he heads KP Group, with three listed companies. (AI-generated image)

When the truck driver and labourers failed to turn up, Dr Faruk G Patel had a choice: explain the delay to his customer or do the job himself.

He chose the latter.

The delivery was for Hazira Industrial Estate. Patel drove the truck, delivered the bricks and then began unloading them himself. He worked until almost midnight. His clothes were stained red with brick dust, and he suffered abrasions and injuries on his back from carrying the bricks.

"I have always believed in commitment. Once I give my word, I consider it my responsibility to fulfil it," Patel recalls in a conversation with India Today Digital.

At the time, he was running a small carting and material-handling business with limited resources and a handful of trucks.

Today, Patel is the Founder, Chairman and Managing Director of KP Group, whose three listed companies are KPI Green Energy, KP Energy and KP Green Engineering. The group currently cites a combined market capitalisation of Rs 10,964 crore as of August 2026.

The distance between those two points is not just a story of growth. It is a story of knowing when to work harder, when to walk away and when to bet on an industry that was still finding its feet.

FROM A BUS CONDUCTOR'S FAMILY TO ODD JOBS

Patel was born on March 24, 1972, in Saladra village in Gujarat's Bharuch district. In 1974, when he was two, his father, Ghulam Patel, was transferred from the Jhagadia GSRTC depot to the Adajan ST depot in Surat.

The family moved to the city and lived in a small rented home.

His father came from a farming family and worked as a bus conductor. Patel says that growing up without financial abundance taught him early to respect money and work.

"That environment instilled in me a strong sense of financial discipline and respect for every rupee earned through honest work," he says.

Dr Faruk G Patel's early years in Surat were all about hard work and discipline, which shaped his journey ahead

After Class 12, Patel did not follow a straight professional path. He worked at an optical shop, drove an auto-rickshaw and travelled to Mumbai to learn about the import-export trade.

He also underwent formal training in textile engineering in 1990, worked at a dress-material shop and experimented with a small retail business.

Then came another departure.

In 1991, Patel moved to the UK and joined Pizza Hut, eventually becoming a team leader. He experienced a different workplace and a more structured business environment, but the job also clarified what he wanted.

"Although working in the UK could provide financial stability, it would not fulfil my larger ambition of building something of my own and contributing to India's growth," he says.

He returned to India in 1993.

THE FIRST BUSINESS, AND THE FIRST EXIT

Back in Surat, Patel entered carting, material handling and small construction-related assignments. In 1994, he formally established the foundation of what would become KP Group from a small office at Fazal Tower, Adajan Patia.

His starting capital was approximately Rs 1 lakh.

The work involved transporting materials and taking up small construction assignments for industrial companies across Gujarat. Patel was close to every part of the operation, from trucks and drivers to customers, payments and deliveries.

During his early days in business, when his truck driver and labourers once failed to turn up for a Hazira delivery, Faruk Patel drove the truck and unloaded the bricks himself. (AI-generated representative image)

The brick incident in Hazira came from that phase.

But there was another lesson in those early months that proved just as important.

Within six to eight months, Patel realised the business model was not aligned with the direction he wanted to pursue. Instead of continuing simply because he had already invested time and money in it, he handed over the trucks and business assets to his partner and returned to Surat to establish a more focused corporate entity.

For a first-time entrepreneur, walking away from a business can be harder than starting one.

Patel says the experience taught him that persistence does not mean remaining tied to one model.

"Persistence does not mean being attached to one particular business model. A successful entrepreneur must be willing to recognise when circumstances require a change in direction," he says.

That willingness to change direction would become a recurring feature of his career.

FROM TRUCKS TO TELECOM TOWERS

The next major opportunity came with India's rapidly expanding mobile communications sector.

KP Group entered telecom infrastructure and spent around 13 years working on mobile tower infrastructure across 16 Indian states.

Patel also explored a shared-tower model, allowing multiple mobile operators to use common infrastructure rather than developing separate towers.

The business expanded with the telecom boom. But the sector later faced major disruption following the 2G spectrum controversy.

Patel was once again looking for what could come next. This time, he turned towards renewable energy.

Dr. Faruk G Patel during KP Group's journey from telecom to renewable energy

THE CHARANKA MOMENT

While working on a 105 MW solar park at Charanka in Gujarat, Patel says he began seeing solar differently.

Until then, his businesses had largely involved building or moving things for other companies. Solar presented the possibility of owning and operating an energy asset over decades.

"I got the inspiration that solar panels last for 25 years and provide assured income over that period, while also contributing to environmental sustainability," he says.

In 2008, he established KPI Global Infrastructure, now KPI Green Energy. KP Energy followed in 2010.

It was an early bet on a sector that had nowhere near the commercial familiarity it has today.

And people around him noticed.

"Many of my friends and relatives mocked me and made fun of me because they felt I was gambling with my future by getting into solar," Patel says.

That reaction did not stop him.

The solar business required him to think differently from the way he had operated in carting, construction and telecom. It involved land, capital, long-term projects and a market whose economics were still developing.

Patel says the early solar phase became one of the most difficult periods of his career.

Dr. Faruk G Patel is carrying forward a journey built on vision and perseverance

THE PRESSURE BEHIND THE SOLAR BET

The challenges were not limited to business decisions. Patel says the uncertainty, financial pressure and difficulty of building a new business took a personal toll.

"During this particularly difficult period, I experienced deep mental and emotional strain and went through a period of depression," he says.

He describes the period as one in which faith, focus and persistence helped him continue working on the business.

The solar bet eventually became the foundation for a much larger renewable energy business.

KP Group has since expanded into solar, wind, hybrid energy, engineering and related infrastructure. Its three listed companies are KPI Green Energy, KP Energy and KP Green Engineering.

The group says its renewable energy portfolio has crossed 9.2 GW and that it is targeting more than 10 GW of renewable energy capacity by 2030.

KP Group's renewable energy portfolio has crossed 9.2 GW, and it is targeting more than 10 GW of renewable energy capacity by 2030.

KP Green Engineering has also disclosed a first US export order worth Rs 23.02 crore for solar module mounting structures, while its manufacturing expansion in Bharuch includes a galvanising facility that the company describes as Asia's largest.

The scale today is far removed from the small office where Patel began.

WHAT THE EARLY YEARS LEFT HIM WITH

For Patel, the lessons from those early ventures remain more important than any single business milestone.

He identifies speed, dedication, commitment and loyalty as principles that have shaped his approach.

"Speed is important because opportunities in emerging markets often do not remain available indefinitely," he says. "Dedication is required because building a business involves long periods when the results may not yet be visible."

His career has also repeatedly involved making decisions before the outcome was obvious.

He left the UK despite having a stable job. He moved away from his first business within months. He built telecom infrastructure during a period of rapid technological change. And he entered solar when people close to him thought the decision was a gamble.

His advice to young entrepreneurs comes from that same starting point.

"Start small but think big," he says. "You do not necessarily need substantial resources to begin; you need the conviction and resourcefulness to make the most of what is available."

Patel began with approximately Rs 1 lakh, a small office and a business built around trucks and material handling.

More than three decades later, the ventures that grew from that beginning include three listed companies and a renewable energy business targeting 10 GW by 2030.

The numbers show how far the business has travelled. The pivots show how it got there.

KP केपी 3.0: ने विकास को नई दिशा देते हुए विज़न-2032 की रणनीति पेश की

FY32 की नई प्रतिबद्धताओं में 10 GW स्वामित्व वाली बिजली उत्पादन क्षमता, 10 GW थर्ड-पार्टी EPC और 10 GWh इंटीग्रेटेड बैटरी असेंबली एवं सेल मैन्युफैक्चरिंग शामिल; नई पीढ़ी अधिक व्यापक नेतृत्व जिम्मेदारियां संभालेगी

मुंबई (महाराष्ट्र), 3 अक्टूबर: केपी ग्रुप ने **30 सितंबर के इन्वेस्टर डे** के अवसर पर यहां **KP 3.0** पेश किया और **FY32** के लिए संशोधित प्रतिबद्धताओं की घोषणा की। ग्रुप **KPI Green Energy** के माध्यम से **10 GW IPP (Independent Power Producer)**, संबंधित पक्षों के प्रोजेक्ट्स को छोड़कर **10 GW थर्ड-पार्टी EPC एक्जीक्यूशन** और सेल प्रोडक्शन तथा **Battery Energy Storage System (BESS)** असेंबली को कवर करने वाली **10 GWh इंटीग्रेटेड बैटरी मैन्युफैक्चरिंग क्षमता** का लक्ष्य रखता है।

केपी ग्रुप का ऑपरेशनल और निर्माणाधीन प्रोजेक्ट्स सहित रिन्यूएबल एनर्जी पोर्टफोलियो सही दिशा में आगे बढ़ रहा है और अगले कुछ क्वार्टर्स में **10 GW के लक्ष्य** तक पहुंचने की उम्मीद है। केपी ग्रुप का कुल पोर्टफोलियो **9.21 GW** है। इस प्रगति ने केपी ग्रुप को और ऊंची महत्वाकांक्षाएं तय करने और अपने अगले चरण के लिए अधिक केंद्रित रोडमैप तैयार करने के लिए प्रेरित किया है। नए लक्ष्य तीन अलग-अलग बिजनेस को कवर करते हैं: ग्रुप के स्वामित्व वाली पावर एसेट्स, बाहरी ग्राहकों के लिए ग्रुप द्वारा निष्पादित किए जाने वाले रिन्यूएबल प्रोजेक्ट्स और ग्रुप द्वारा उत्पादन की योजना वाले स्टोरेज सिस्टम्स तथा सेल्स।

KP 3.0 के अंतर्गत रिन्यूएबल एनर्जी, उभरते रिन्यूएबल अवसरों, इंटरनेशनल बिजनेस, ग्रीन हाइड्रोजन, इन्वेस्टर रिलेशंस और गवर्नेंस जैसे क्षेत्रों में नेतृत्व भूमिकाओं के लिए अत्यधिक अनुभवी प्रोफेशनल्स की टीम को शामिल किया गया है। केपी ग्रुप अपने बिजनेस का विस्तार करेगा तो यह टीम इंजीनियरिंग और मैन्युफैक्चरिंग एक्जीक्यूशन को भी और मजबूत करेगी। उल्लेखनीय है कि केपी ग्रुप की तीन कंपनियां स्टॉक मार्केट में लिस्टेड हैं। इनमें **KPI Green Energy (सोलर-हाइब्रिड वर्टिकल), KP Energy Ltd. (विंड और हाइब्रिड वर्टिकल) और KP Green Engineering Ltd. (मैन्युफैक्चरिंग वर्टिकल)** शामिल हैं।

विकास के नए इंजन

- **BESS और एनर्जी स्टोरेज:** SunDrop Energia कंपनी को ग्रुप के

समर्पित BESS (Battery Energy Storage System) प्लेटफॉर्म के रूप में स्थापित किया गया है, जिसमें BESS IPP, ग्रुप कैप्टिव, C&I प्रोजेक्ट्स, असेंबली और सेल मैन्युफैक्चरिंग शामिल हैं.

- **फ्लोटिंग सोलर:** केपी ग्रुप फ्लोटिंग सोलर प्लेटफॉर्म विकसित कर रहा है,

जिसमें गुजरात के कडाणा डैम स्थित **110 MW AC / 142 MW DC प्रोजेक्ट** शामिल है। जिसका हाल ही में प्रधानमंत्री मोदी ने वर्चुअल शिलान्यास किया था।

- **एनर्जी ट्रेडिंग:** ग्रुप ने **CERC और GERC लाइसेंस** प्राप्त किए हैं और

एक्सचेंज तथा द्विपक्षीय पावर मार्केट्स में अपनी क्षमताएं विकसित कर रहा है।

- **ग्रीन हाइड्रोजन और ग्रीन अमोनिया:** ग्रुप हाइड्रोजन प्रोडक्शन, मोबिलिटी,

लॉजिस्टिक्स और उपयोग के क्षेत्रों में क्षमताएं विकसित कर रहा है। मातर स्थित इसकी सुविधा में **1 MW का परिचालन इलेक्ट्रोलिसिस आधारित ग्रीन हाइड्रोजन प्लांट** है, जो वर्तमान में **प्रतिदिन 432 किलोग्राम** उत्पादन करता है।

- **केपी ग्रुप ने हाल ही में दो कंपनियों का अधिग्रहण किया है।** सऊदी अरब के

बड़े ग्रुप **Alfanar Energy Pvt. Ltd. और Netra Wind Pvt. Ltd.** के साथ बाइंडिंग ऑफर में प्रवेश किया है। दोनों कंपनियां सऊदी अरब के Alfanar Group की भारतीय सहायक कंपनियां हैं। इस ऑफर के तहत गुजरात के कच्छ में परिचालित **507.9 MW की विंड एनर्जी एसेट्स का लगभग ₹2,410 करोड़ के एंटरप्राइज वैल्यू पर अधिग्रहण** किया जाएगा। इस अधिग्रहण के बाद KPI Green Energy की इंस्टॉल्ड इंडिपेंडेंट पावर प्रोड्यूसर क्षमता लगभग **1.67 GW** तक पहुंच जाएगी। इससे कंपनी के विंड एनर्जी पोर्टफोलियो को और मजबूती मिलेगी और ग्रुप के **KP 3.0 ग्रोथ रोडमैप** को आगे बढ़ाने में भी महत्वपूर्ण सहयोग मिलेगा। दूसरी घोषणा के अनुसार KPI Green Energy Ltd. की सहायक कंपनी **Sun Drop Energia Ltd. ने Solar EPC कंपनी Deck and Marvix Green Energy Ltd. में 100% इक्विटी हिस्सेदारी (55.8 करोड़)** हासिल करने की प्रक्रिया पूरी कर ली है।

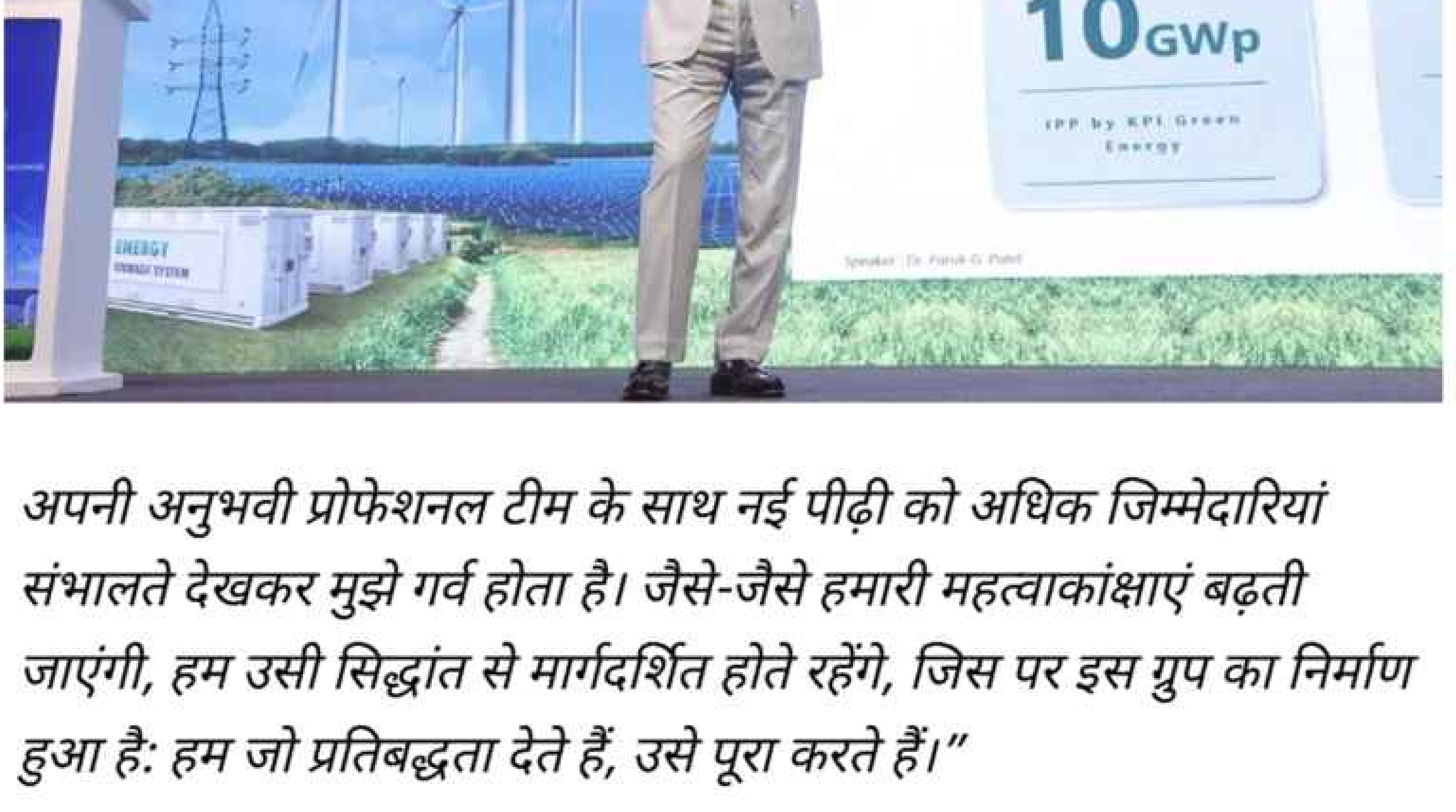
पोर्टफोलियो 9.2 GW तक पहुंचा

Q1 FY27 के अनुसार, केपी ग्रुप का रिपोर्टेड रिन्यूएबल एनर्जी पोर्टफोलियो सोलर, विंड और हाइब्रिड क्षेत्रों में **9.2 GW से अधिक** था। इसके ऑपरेटिंग प्लेटफॉर्म में लगभग **~12,104 एकड़ का लैंड फुटप्रिंट, 5.10 GW पावर इवैक्यूएशन क्षमता, 400,500 MTPA मैन्युफैक्चरिंग क्षमता, 6.4 GW EPC पोर्टफोलियो और 2.8 GW IPP पोर्टफोलियो** शामिल हैं। जिसे उपरोक्त दो नए अधिग्रहण घोषणाओं के साथ **10.2 गीगावॉट** कहा जा सकता है।

रिन्यूएबल एनर्जी क्षेत्र में केपी ग्रुप की तेजी से बढ़ती मौजूदगी अब **गुजरात, राजस्थान, महाराष्ट्र, मध्य प्रदेश, ओडिशा, कर्नाटक और आंध्र प्रदेश** तक फैली है। इसके अलावा, अंतरराष्ट्रीय अवसर अफ्रीका में **बोत्सवाना, जाम्बिया और तंजानिया** तथा GCC में **सऊदी अरब** तक विस्तारित हैं। बोत्सवाना में ग्रुप **5 GW के प्रस्तावित रिन्यूएबल पावर और संबंधित इंफ्रास्ट्रक्चर डेवलपमेंट** के लिए आगे बढ़ रहा है, जिसमें पहले चरण को **500 MW** रखने की योजना है। मैन्युफैक्चरिंग क्षेत्र में भी ग्रुप पूरे भारत से विभिन्न ऑर्डर प्राप्त करना जारी रखता है।

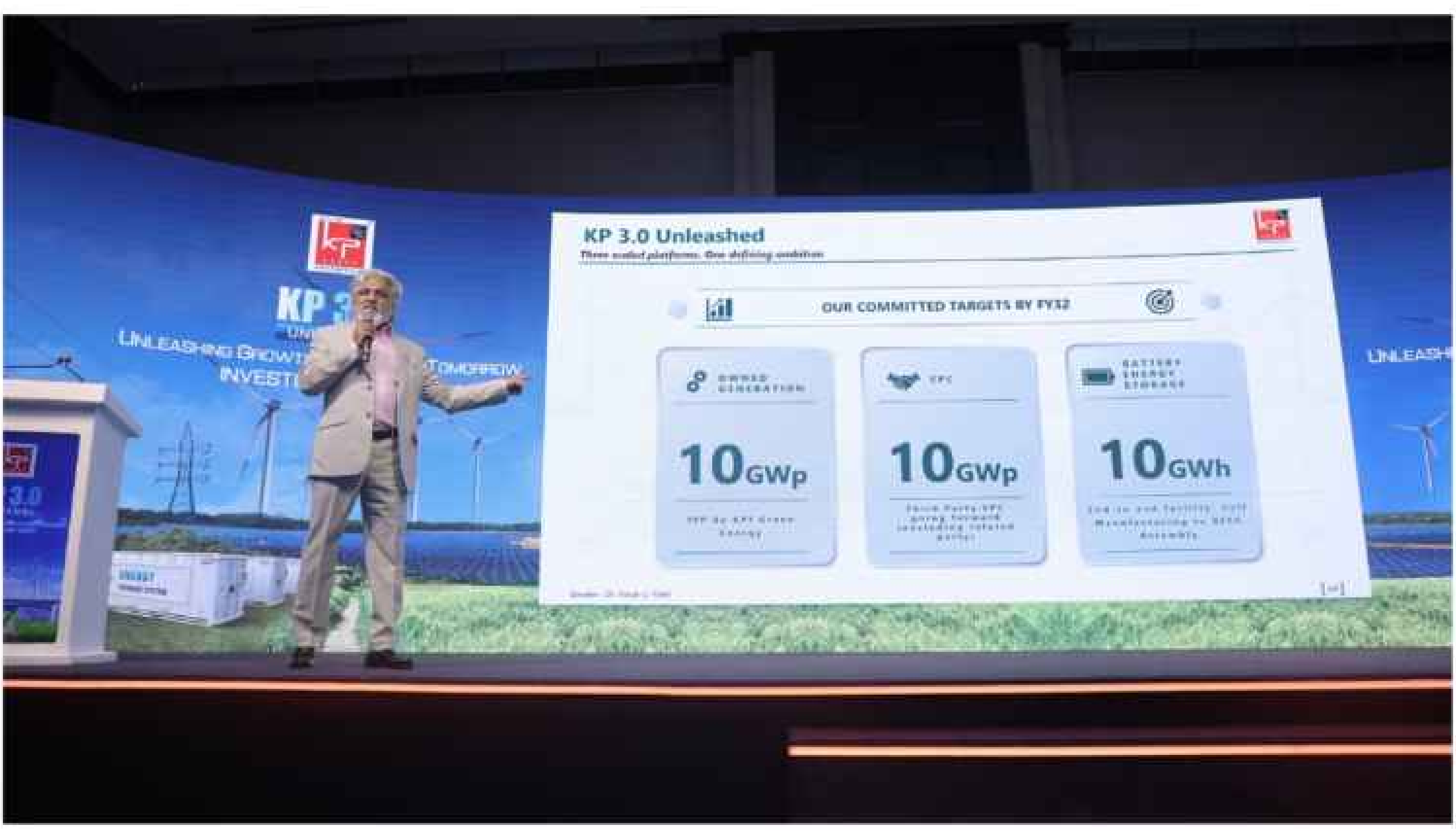
ग्रुप के संशोधित लक्ष्य अधिक स्पष्ट बिजनेस स्ट्रक्चर के साथ-साथ अनुशासित एक्जीक्यूशन और गवर्नेंस पर जोर से समर्थित हैं, जबकि नई पीढ़ी अधिक व्यापक जिम्मेदारियां संभाल रही है।

केपी ग्रुप के **फाउंडर, चेयरमैन-एमडी डॉ. फारुक जी. पटेल** ने इस चरण पर कहा, *"हमारी ऑर्डरबुक को लगभग 10 GW तक बढ़ते देखना हमारे लोगों की प्रतिबद्धता और हमारे ग्राहकों, भागीदारों तथा निवेशकों के विश्वास को दर्शाता है। हमने हमेशा अपनी प्रतिबद्धताओं को पूरा किया है और आगे भी हम जो प्रतिबद्धता देते हैं उसे पूरा करते रहेंगे। इसलिए KP 3.0 के अंतर्गत हम अपनी प्रतिबद्धताओं को अपडेट कर रहे हैं: अपनी स्वामित्व वाली रिन्यूएबल पावर जनरेशन क्षमता का विस्तार करना, ग्राहकों के लिए अधिक प्रोजेक्ट्स पूरे करना और भारत में बैटरी मैन्युफैक्चरिंग क्षमता विकसित करना। तेज एक्जीक्यूशन के लिए जाने जाने वाले हम इन नए लक्ष्यों को भी निर्धारित समय से पहले हासिल करने के लिए प्रतिबद्ध हैं।*



अपनी अनुभवी प्रोफेशनल टीम के साथ नई पीढ़ी को अधिक जिम्मेदारियां संभालते देखकर मुझे गर्व होता है। जैसे-जैसे हमारी महत्वाकांक्षाएं बढ़ती जाएंगी, हम उसी सिद्धांत से मार्गदर्शित होते रहेंगे, जिस पर इस ग्रुप का निर्माण हुआ है: हम जो प्रतिबद्धता देते हैं, उसे पूरा करते हैं।"

3.0: કેપી ગ્રુપે વિકાસની નવી દિશા આપતા વિઝન-2032ની વ્યૂહરચના રજૂ કરી



FY32 માટેની નવી પ્રતિબદ્ધતાઓમાં 10 GW પોતાની માલિકીની વીજ ઉત્પાદન ક્ષમતા, 10 GW થર્ડ-પાર્ટી EPC અને 10 GWh ઇન્ટિગ્રેટેડ બેટરી એસેમ્બલી તથા સેલ મેન્યુફેક્ચરિંગનો સમાવેશ; નવી પેઢી વધુ વ્યાપક નેતૃત્વની જવાબદારીઓ સંભાળશે

મુંબઈ (મહારાષ્ટ્ર) [ભારત], 3 ઓક્ટોબર: કેપી ગ્રુપે **30 સપ્ટેમ્બરના ઈન્વેસ્ટર ડે** નિમિત્તે અહીં **KP 3.0** રજૂ કર્યું અને **FY32** માટે સુધારેલી પ્રતિબદ્ધતાઓની જાહેરાત કરી. ગ્રુપ **KPI Green Energy** મારફતે **10 GW IPP (Independent Power Producer)**, સંબંધિત પક્ષોના પ્રોજેક્ટ્સને બાદ કરતાં **10 GW થર્ડ-પાર્ટી EPC એક્ઝિક્યુશન** અને સેલ પ્રોડક્શન તથા **Battery Energy Storage System (BESS)** એસેમ્બલીને આવરી લેતી **10 GWh ઇન્ટિગ્રેટેડ બેટરી મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષમતા**નું લક્ષ્ય ધરાવે છે.

કેપી ગ્રુપનો ઓપરેશનલ અને નિર્માણાધીન પ્રોજેક્ટ્સ સહિતનો રિન્યુએબલ એનર્જી પોર્ટફોલિયો યોગ્ય દિશામાં આગળ વધી રહ્યો છે અને આગામી કેટલાક ક્વાર્ટરમાં **10 GWના લક્ષ્ય** સુધી પહોંચવાની અપેક્ષા છે. કેપી ગ્રુપનો કુલ પોર્ટફોલિયો **9.21 GW** છે. આ પ્રગતિએ કેપી ગ્રુપને વધુ ઊંચી મહત્વાકાંક્ષાઓ નક્કી કરવા અને તેના આગામી તબક્કા માટે વધુ કેન્દ્રિત રોડમેપ તૈયાર કરવા પ્રેરિત કર્યું છે. નવા લક્ષ્યો ત્રણ અલગ-અલગ બિઝનેસને આવરી લે છે: ગ્રુપની માલિકીની પાવર એસેટ્સ, બાહ્ય ગ્રાહકો માટે ગ્રુપ દ્વારા અમલમાં મૂકવામાં આવનારા રિન્યુએબલ પ્રોજેક્ટ્સ અને ગ્રુપ દ્વારા ઉત્પાદન કરવાની યોજના ધરાવતા સ્ટોરેજ સિસ્ટમ્સ તથા સેલ્સ.

KP 3.0 અંતર્ગત રિન્યુએબલ એનર્જી, ઊભરતી રિન્યુએબલ તકો, ઇન્ટરનેશનલ બિઝનેસ, ગ્રીન હાઇડ્રોજન, ઇન્વેસ્ટર રિલેશન્સ અને ગવર્નન્સ જેવા ક્ષેત્રોમાં નેતૃત્વની ભૂમિકાઓ માટે અત્યંત અનુભવી પ્રોફેશનલ્સની ટીમને સામેલ કરવામાં આવી છે. કેપી ગ્રુપ પોતાના બિઝનેસનો વ્યાપ વધારશે ત્યારે આ ટીમ એન્જિનિયરિંગ અને મેન્યુફેક્ચરિંગ એક્ઝિક્યુશનને પણ વધુ મજબૂત બનાવશે. નોંધનીય છે કે, કેપી ગ્રુપની ત્રણ કંપની સ્ટોક માર્કેટમાં લિસ્ટેડ છે. જેમાં **કેપીઆઇ ગ્રીન એનર્જી(સોલાર-હાઈબ્રિડ વર્ટિકલ), કેપી એનર્જી લિ. (વિન્ડ અને હાઈબ્રિડ વર્ટિકલ) અને કેપી ગ્રીન એન્જિનિયરિંગ લિ. (મેન્યુફેક્ચરિંગ વર્ટિકલ)** સામેલ છે.

વિકાસના નવા એન્જિન્સ

- **BESS અને એનર્જી સ્ટોરેજ:** સનડ્રોપ એનર્જીયા કંપનીને ગ્રુપના સમર્પિત BESS (બેટરી એનર્જી સ્ટોરેજ સિસ્ટમ) પ્લેટફોર્મ તરીકે સ્થાપિત કરવામાં આવ્યું છે, જેમાં BESS IPP, ગ્રુપ કેપ્ટિવ, C&I પ્રોજેક્ટ્સ, એસેમ્બલી અને સેલ મેન્યુફેક્ચરિંગનો સમાવેશ થાય છે.
- **ફ્લોટિંગ સોલાર:** કેપી ગ્રુપ ફ્લોટિંગ સોલાર પ્લેટફોર્મ વિકસાવી રહ્યું છે, જેમાં ગુજરાતના કડાણા ડેમ ખાતેના **110 MW AC / 142 MW DC પ્રોજેક્ટ**નો સમાવેશ થાય છે. જેનો હાલમાં જ વડાપ્રધાન મોદીએ વર્ચુઅલ શિલાન્યાસ કર્યો હતો.
- **એનર્જી ટ્રેડિંગ:** ગ્રુપે **CERC અને GERC લાઇસન્સ** મેળવ્યા છે અને એક્સચેન્જ તથા દ્વિપક્ષીય પાવર માર્કેટ્સમાં પોતાની ક્ષમતાઓ વિકસાવી રહ્યું છે.
- **ગ્રીન હાઇડ્રોજન અને ગ્રીન એમોનિયા:** ગ્રુપ હાઇડ્રોજન પ્રોડક્શન, મોબિલિટી, લોજિસ્ટિક્સ અને ઉપયોગના ક્ષેત્રોમાં ક્ષમતાઓ વિકસાવી રહ્યું છે. માતર ખાતેની તેની સુવિધામાં **1 MWનો કાર્યરત ઇલેક્ટ્રોલિસિસ આધારિત ગ્રીન હાઇડ્રોજન પ્લાન્ટ** છે, જે હાલમાં **પ્રતિદિન 432 કિલોગ્રામ** ઉત્પાદન કરે છે.

ગ્રુપે હાલમાં જ બે કંપનીનું અધિગ્રહણ કર્યું:

- **કેપી ગ્રુપએ હાલમાં જ બે કંપનીનું અધિગ્રહણ કરી છે.** સઉદી અરબેયાના મોટા ગ્રુપ **અલફનાર એનર્જી પ્રા.લિ. અને નેત્રા વિન્ડ પ્રા.લિ.** સાથે બાઇન્ડિંગ ઓફરમાં પ્રવેશ કર્યો છે. બંને કંપનીઓ સાઉદી અરેબિયાના અલફનાર ગ્રુપની ભારતીય પેટા કંપનીઓ છે. આ ઓફર હેઠળ ગુજરાતના કચ્છમાં કાર્યરત **507.9 MWના વિન્ડ એનર્જી એસેટ્સનું આશરે ₹2,410 કરોડના એન્ટરપ્રાઇઝ વેલ્યુ પર અધિગ્રહણ** કરવામાં આવશે. આ અધિગ્રહણ બાદ કેપીઆઇ ગ્રીન એનર્જીની ઈન્સ્ટોલ્ડ ઈન્ડિપેન્ડન્ટ પાવર પ્રોડ્યુસર તરીકેની ક્ષમતા આશરે **1.67 GW** સુધી પહોંચી જશે. આથી કંપનીના વિન્ડ એનર્જી પોર્ટફોલિયોને વધુ મજબૂતી મળશે અને ગ્રુપના **KP 3.0 ગ્રોથ રોડમેપ**ને આગળ વધારવામાં પણ મહત્વપૂર્ણ સહયોગ મળશે. જ્યારે બીજી જાહેરાત મુજબ કેપીઆઇ ગ્રીન એનર્જી લિ.ની પેટા કંપની **સન ડ્રોપ એનર્જીયા લિ.એ સોલાર ઈપીસી કંપની ડેક એન્ડ મારવિક્સ ગ્રીન એનર્જી લિ.માં 100% ઇક્વિટી હિસ્સો (55.8 કરોડ)** હસ્તગત કરવાની પ્રક્રિયા પૂર્ણ કરી લીધી છે.

પોર્ટફોલિયો 9.2 GW સુધી પહોંચ્યો

Q1 FY27 મુજબ, કેપી ગ્રુપનો રિપોર્ટેડ રિન્યુએબલ એનર્જી પોર્ટફોલિયો સોલાર, વિન્ડ અને હાઇબ્રિડ ક્ષેત્રોમાં **9.2 GWથી વધુ** હતો. તેના ઓપરેટિંગ પ્લેટફોર્મમાં અંદાજે **~12,104 એકરનો લેન્ડ ફૂટપ્રિન્ટ, 5.10 GW પાવર ઇવેક્યુએશન ક્ષમતા, 400,500 MTPA મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષમતા, 6.4 GW EPC પોર્ટફોલિયો અને 2.8 GW IPP પોર્ટફોલિયો**નો સમાવેશ થાય છે. જે ઉપરોક્ત બે નવા અધિગ્રહણ એનાઉન્સમેન્ટ સાથે **10.2 ગીગાવોટ** કહી શકાય.

બિઝનેસ વિસ્તરણ અને ગવર્નન્સ

રિન્યુએબલ એનર્જી ક્ષેત્રમાં કેપી ગ્રુપની ઝડપથી વિસ્તરતી હાજરી હવે **ગુજરાત, રાજસ્થાન, મહારાષ્ટ્ર, મધ્ય પ્રદેશ, ઓડિશા, કર્ણાટક અને આંધ્ર પ્રદેશ** સુધી વિસ્તરી છે. આ ઉપરાંત, આંતરરાષ્ટ્રીય તકો આફ્રિકામાં **બોત્સવાના, ઝામ્બિયા અને તાન્ઝાનિયા** તેમજ GCCમાં **સાઉદી અરેબિયા** સુધી વિસ્તરે છે. બોત્સવાનામાં ગ્રુપ **5 GWના પ્રસ્તાવિત રિન્યુએબલ પાવર અને સંબંધિત ઇન્ફ્રાસ્ટ્રક્ચર ડેવલપમેન્ટ** માટે આગળ વધી રહ્યું છે, જેમાં પ્રથમ તબક્કો **500 MW**નો રાખવાની યોજના છે. મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષેત્રમાં પણ ગ્રુપ સમગ્ર ભારતમાંથી વિવિધ ઓર્ડર્સ મેળવવાનું ચાલુ રાખે છે.

ગ્રુપના સુધારેલા લક્ષ્યો વધુ સ્પષ્ટ બિઝનેસ માળખા તેમજ શિસ્તબદ્ધ એક્ઝિક્યુશન અને ગવર્નન્સ પરના ભારથી સમર્થિત છે, જ્યારે નવી પેઢી વધુ વ્યાપક જવાબદારીઓ સંભાળી રહી છે.

કેપી ગ્રુપના **ફાઉન્ડર, ચેરમેન-એમડી ડો. ફારુક જી. પટેલે** આ તબક્કે કહ્યું હતું કે, *"અમારી ઓર્ડરબુક લગભગ 10 GW સુધી વધતી જોવી એ અમારા લોકોની પ્રતિબદ્ધતા અને અમારા ગ્રાહકો, ભાગીદારો તથા રોકાણકારોના વિશ્વાસને દર્શાવે છે. અમે હંમેશાં અમારી પ્રતિબદ્ધતાઓ પૂર્ણ કરી છે અને આગળ પણ અમે જે પ્રતિબદ્ધતા આપીએ છીએ તે પૂર્ણ કરતા રહીશું. તેથી KP 3.0 અંતર્ગત અમે અમારી પ્રતિબદ્ધતાઓને અપડેટ કરી રહ્યા છીએ: પોતાની માલિકીની રિન્યુએબલ પાવર જનરેશન ક્ષમતાનો વિસ્તાર કરવો, ગ્રાહકો માટે વધુ પ્રોજેક્ટ્સ પૂર્ણ કરવા અને ભારતમાં બેટરી મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષમતા વિકસાવવી. ઝડપી એક્ઝિક્યુશન માટે જાણીતા અમે આ નવા લક્ષ્યોને પણ નિર્ધારિત સમય પહેલાં હાંસલ કરવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ.*

અમારી અનુભવી પ્રોફેશનલ ટીમ સાથે નવી પેઢીને વધુ જવાબદારીઓ સંભાળતી જોઈને મને ગર્વ થાય છે. અમારી મહત્વાકાંક્ષાઓ વધતી જાય છે તેમ અમે એ જ સિદ્ધાંતથી માર્ગદર્શિત થતા રહીશું જેના પર આ ગ્રુપનું નિર્માણ થયું છે: અમે જે પ્રતિબદ્ધતા આપીએ છીએ, તે પૂર્ણ કરીએ છીએ."

દિવ્યગુજરાતી
www.divyagujarati.com

3.0: કેપી ગ્રુપે વિકાસની નવી દિશા આપતા વિઝન-2032ની વ્યૂહરચના રજૂ કરી

FY32 માટેની નવી પ્રતિબદ્ધતાઓમાં 10 GW પોતાની માલિકીની વીજ ઉત્પાદન ક્ષમતા

મુંબઈ (મહારાષ્ટ્ર) [ભારત], 3 ઓક્ટોબર: કેપી ગ્રુપે 30 સપ્ટેમ્બરના ઇન્વેસ્ટર ડે નિમિત્તે અહીં KP 3.0 રજૂ કર્યું અને FY32 માટે સુધારેલી પ્રતિબદ્ધતાઓની જાહેરાત કરી. ગ્રુપ KPI Green Energy મારફતે 10 GW IPP (Independent Power Producer), સંબંધિત પક્ષોના પ્રોજેક્ટ્સને બાદ કરતાં 10 GW થર્ડ-પાર્ટી EPC એક્ઝિક્યુશન અને સેલ પ્રોડક્શન તથા Battery Energy Storage System (BESS) એસેમ્બલીને આવરી લેતી 10 GWh ઇન્ટિગ્રેટેડ બેટરી મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષમતાનું લક્ષ્ય ધરાવે છે.

કેપી ગ્રુપનો ઓપરેશનલ અને નિર્માણાધીન પ્રોજેક્ટ્સ સહિતનો રિન્યુએબલ એનર્જી પોર્ટફોલિયો યોગ્ય દિશામાં આગળ વધી રહ્યો છે અને આગામી કેટલાક ક્વાર્ટરમાં 10 GWના લક્ષ્ય સુધી પહોંચવાની અપેક્ષા છે. કેપી ગ્રુપનો કુલ પોર્ટફોલિયો 9.21 GW છે. આ પ્રગતિએ કેપી ગ્રુપને વધુ ઊંચી મહત્વાકાંક્ષાઓ નક્કી કરવા અને તેના આગામી તબક્કા માટે વધુ કેન્દ્રિત રોડમેપ તૈયાર કરવા પ્રેરિત કર્યું છે. નવા લક્ષ્યો ત્રણ અલગ-અલગ બિઝનેસને આવરી લે છે: ગ્રુપની માલિકીની પાવર એસેટ્સ, બાહ્ય ગ્રાહકો માટે ગ્રુપ દ્વારા અમલમાં મૂકવામાં આવનારા રિન્યુએબલ પ્રોજેક્ટ્સ અને ગ્રુપ દ્વારા ઉત્પાદન કરવાની યોજના ધરાવતા સ્ટોરેજ સિસ્ટમ્સ તથા સેલ્સ.

KP 3.0 અંતર્ગત રિન્યુએબલ એનર્જી, ઊભરતી રિન્યુએબલ તકો, ઇન્ટરનેશનલ બિઝનેસ, ગ્રીન હાઇડ્રોજન, ઇન્વેસ્ટર રિલેશન્સ અને ગવર્નન્સ જેવા ક્ષેત્રોમાં નેતૃત્વની ભૂમિકાઓ માટે અત્યંત અનુભવી પ્રોફેશનલ્સની ટીમને સામેલ કરવામાં આવી છે. કેપી ગ્રુપ પોતાના બિઝનેસનો વ્યાપ વધારશે ત્યારે આ ટીમ એન્જિનિયરિંગ અને મેન્યુફેક્ચરિંગ એક્ઝિક્યુશનને પણ વધુ મજબૂત બનાવશે. નોંધનીય છે કે, કેપી ગ્રુપની ત્રણ કંપની સ્ટોક માર્કેટમાં લિસ્ટેડ છે. જેમાં કેપીઆઇ ગ્રીન એનર્જી(સોલાર-હાઇબ્રિડ વર્ટિકલ), કેપી એનર્જી લિ. (વિન્ડ અને હાઇબ્રિડ વર્ટિકલ) અને કેપી ગ્રીન એન્જિનિયરિંગ લિ. (મેન્યુફેક્ચરિંગ વર્ટિકલ) સામેલ છે.

વિકાસના નવા એન્જિન્સ

□ BESS અને એનર્જી સ્ટોરેજ: સનડ્રોપ એનર્જીયા કંપનીને ગ્રુપના સમર્પિત BESS (બેટરી એનર્જી સ્ટોરેજ સિસ્ટમ) પ્લેટફોર્મ તરીકે સ્થાપિત કરવામાં આવ્યું છે, જેમાં BESS IPP, ગ્રુપ કેપ્ટિવ, C&I પ્રોજેક્ટ્સ, એસેમ્બલી અને સેલ મેન્યુફેક્ચરિંગનો સમાવેશ થાય છે.

□ ફ્લોટિંગ સોલાર: કેપી ગ્રુપ ફ્લોટિંગ સોલાર પ્લેટફોર્મ વિકસાવી રહ્યું છે, જેમાં ગુજરાતના કડાણા ડેમ ખાતેના 110 MW AC / 142 MW DC પ્રોજેક્ટનો સમાવેશ થાય છે. જેનો હાલમાં જ વડાપ્રધાન મોદીએ વર્ચ્યુઅલ શિલાન્યાસ કર્યો હતો.

□ એનર્જી ટ્રેડિંગ: ગ્રુપે CERC અને GERC લાઇસન્સ મેળવ્યા છે અને એક્સચેન્જ તથા દ્વિપક્ષીય પાવર માર્કેટ્સમાં પોતાની ક્ષમતાઓ વિકસાવી રહ્યું છે.

□ ગ્રીન હાઇડ્રોજન અને ગ્રીન એમોનિયા: ગ્રુપ હાઇડ્રોજન પ્રોડક્શન, મોબિલિટી, લોજિસ્ટિક્સ અને ઉપયોગના ક્ષેત્રોમાં ક્ષમતાઓ વિકસાવી રહ્યું છે. માતર ખાતેની તેની સુવિધામાં 1 MWનો કાર્યરત ઇલેક્ટ્રોલિસિસ આધારિત ગ્રીન હાઇડ્રોજન પ્લાન્ટ છે, જે હાલમાં પ્રતિદિન 432 કિલોગ્રામ ઉત્પાદન કરે છે.

ગ્રુપે હાલમાં જ બે કંપનીનું અધિગ્રહણ કર્યું:

કેપી ગ્રુપએ હાલમાં જ બે કંપનીનું અધિગ્રહણ કરી છે. સઉદી અરબેયાના મોટા ગ્રુપ અલફનાર એનર્જી પ્રા.લિ. અને નેત્રા વિન્ડ પ્રા.લિ. સાથે બાઇન્ડિંગ ઓફરમાં પ્રવેશ કર્યો છે. બંને કંપનીઓ સાઉદી અરેબિયાના અલફનાર ગ્રુપની ભારતીય પેટા કંપનીઓ છે. આ ઓફર હેઠળ ગુજરાતના કચ્છમાં કાર્યરત 507.9 MWના વિન્ડ એનર્જી એસેટ્સનું આશરે ₹2,410 કરોડના એન્ટરપ્રાઇઝ વેલ્યુ પર અધિગ્રહણ કરવામાં આવશે. આ અધિગ્રહણ બાદ કેપીઆઇ ગ્રીન એનર્જીની ઇન્સ્ટોલ્ડ ઇન્ડિપેન્ડન્ટ પાવર પ્રોડ્યુસર તરીકેની ક્ષમતા આશરે 1.67 GW સુધી પહોંચી જશે. આથી કંપનીના વિન્ડ એનર્જી પોર્ટફોલિયોને વધુ મજબૂતી મળશે અને ગ્રુપના KP 3.0 ગ્રોથ રોડમેપને આગળ વધારવામાં પણ મહત્વપૂર્ણ સહયોગ મળશે. જ્યારે બીજી જાહેરાત મુજબ કેપીઆઇ ગ્રીન એનર્જી લિ.ની પેટા કંપની સન ડ્રોપ એનર્જીયા લિ.એ સોલાર ઇપીસી કંપની ડેક એન્ડ મારવિક્સ ગ્રીન એનર્જી લિ.માં 100% ઇક્વિટી હિસ્સો (55.8 કરોડ) હસ્તગત કરવાની પ્રક્રિયા પૂર્ણ કરી લીધી છે.

પોર્ટફોલિયો 9.2 GW સુધી પહોંચ્યો

Q1 FY27 મુજબ, કેપી ગ્રુપનો રિપોર્ટેડ રિન્યુએબલ એનર્જી પોર્ટફોલિયો સોલાર, વિન્ડ અને હાઇબ્રિડ ક્ષેત્રોમાં 9.2 GWથી વધુ હતો. તેના ઓપરેટિંગ પ્લેટફોર્મમાં અંદાજે ~12,104 એકરનો લેન્ડ ફૂટપ્રિન્ટ, 5.10 GW પાવર ઇવેક્યુએશન ક્ષમતા, 400,500 MTPA મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષમતા, 6.4 GW EPC પોર્ટફોલિયો અને 2.8 GW IPP પોર્ટફોલિયોનો સમાવેશ થાય છે. જે ઉપરોક્ત બે નવા અધિગ્રહણ એનાઉન્સમેન્ટ સાથે 10.2 ગીગાવોટ કહીં શકાય.

બિઝનેસ વિસ્તરણ અને ગવર્નન્સ

રિન્યુએબલ એનર્જી ક્ષેત્રમાં કેપી ગ્રુપની ઝડપથી વિસ્તરતી હાજરી હવે ગુજરાત, રાજસ્થાન, મહારાષ્ટ્ર, મધ્ય પ્રદેશ, ઓડિશા, કર્ણાટક અને આંધ્ર પ્રદેશ સુધી વિસ્તરી છે. આ ઉપરાંત, આંતરરાષ્ટ્રીય તકો આફ્રિકામાં બોત્સવાના, ઝામ્બિયા અને તાન્ઝાનિયા તેમજ GCCમાં સાઉદી અરેબિયા સુધી વિસ્તરે છે. બોત્સવાનામાં ગ્રુપ 5 GWના પ્રસ્તાવિત રિન્યુએબલ પાવર અને સંબંધિત ઇન્ફ્રાસ્ટ્રક્ચર ડેવલપમેન્ટ માટે આગળ વધી રહ્યું છે, જેમાં પ્રથમ તબક્કો 500 MWનો રાખવાની યોજના છે. મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષેત્રમાં પણ ગ્રુપ સમગ્ર ભારતમાંથી વિવિધ ઓર્ડર્સ મેળવવાનું ચાલુ રાખે છે.

ગ્રુપના સુધારેલા લક્ષ્યો વધુ સ્પષ્ટ બિઝનેસ માળખા તેમજ શિસ્તબદ્ધ એક્ઝિક્યુશન અને ગવર્નન્સ પરના ભારથી સમર્થિત છે, જ્યારે નવી પેઢી વધુ વ્યાપક જવાબદારીઓ સંભાળી રહી છે.

કેપી ગ્રુપના ફાઉન્ડર, ચેરમેન-એમડી ડો. ફારુક જી. પટેલે આ તબક્કે કહ્યું હતું કે, "અમારી ઓર્ડરબુક લગભગ 10 GW સુધી વધતી જોવી એ અમારા લોકોની પ્રતિબદ્ધતા અને અમારા ગ્રાહકો, ભાગીદારો તથા રોકાણકારોના વિશ્વાસને દર્શાવે છે. અમે હંમેશાં અમારી પ્રતિબદ્ધતાઓ પૂર્ણ કરી છે અને આગળ પણ અમે જે પ્રતિબદ્ધતા આપીએ છીએ તે પૂર્ણ કરતા રહીશું. તેથી KP 3.0 અંતર્ગત અમે અમારી પ્રતિબદ્ધતાઓને અપડેટ કરી રહ્યા છીએ: પોતાની માલિકીની રિન્યુએબલ પાવર જનરેશન ક્ષમતાનો વિસ્તાર કરવો, ગ્રાહકો માટે વધુ પ્રોજેક્ટ્સ પૂર્ણ કરવા અને ભારતમાં બેટરી મેન્યુફેક્ચરિંગ ક્ષમતા વિકસાવવી. ઝડપી એક્ઝિક્યુશન માટે જાણીતા અમે આ નવા લક્ષ્યોને પણ નિર્ધારિત સમય પહેલાં હાંસલ કરવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ.

અમારી અનુભવી પ્રોફેશનલ ટીમ સાથે નવી પેઢીને વધુ જવાબદારીઓ સંભાળતી જોઇને મને ગર્વ થાય છે. અમારી મહત્વાકાંક્ષાઓ વધતી જાય છે તેમ અમે એ જ સિદ્ધાંતથી માર્ગદર્શિત થતા રહીશું, જેના પર આ ગ્રુપનું નિર્માણ થયું છે: અમે જે પ્રતિબદ્ધતા આપીએ છીએ, તે પૂર્ણ કરીએ છીએ."